Il Sole 24 ORE

Data 20-06-2005
Pagina 16
Foglio 1

DYNAMEETING

Agenti per vendere energia

Dynameeting, società operante sul mercato nella fornitura di energia alle Pmi, ricerca oltre 240 agenti per la propria rete di vendita attiva su tutto il territorio nazionale.

«Grazie alla liberalizzazione dei mercati dell'energia elettrica e del gas e al tipo di rete di vendita da noi scelto -spiega Renzo Boschet, presidente di Dynameeting — abbiamo creato una nuova figura professionale, l'agente-consulente per la vendita di energia. Oggi la nostra rete di vendita, costituita nel mesi del 2002, è la prima nel settore a livello nazionale».

Le aree prioritarie di interesse sono Lombardia, Emilia Romagna, Lazio, Sicilia, Toscana e Veneto, ma la ricerca riguarda tutta l'Italia. Servono agenti con esperienza nella vendita di servizi alle imprese, conoscenza degli strumenti informatici, spirito di iniziativa e abitudine al lavoro per obiettivi. Si offrono formazione iniziale e continua, inserimento in un ambiente vivace e in forte crescita, applicativi per la gestione della vendita e del cliente, trattamento economico e piano di incentivazione con guadagni ad alti livelli di mercato.

Inviare un dettagliato curriculum, specificando nell'oggetto o nell'intestazione la provincia di interesse, via email a selezione.agenti@dynameeting.it o fax: 02 70048030. *(Stefania Martelletto)*

LAVORO & CARRIERE

Riabilitazione «amica

Esperti di formazione
ricreati a Bruxelles

Servizio tecnici e impiegati

Ingegneri elettronici, avanti c'è posto

Agenti per vendere energia

cinque cinque
incoerenze. sospensioni.
miei voglio
deve loro
ventiquattrore.
grande.
Alfa GT. Con il cuore ai voglio, con la testa si ama.

Ritaglio stampa ad uso esclusivo del destinatario, non riproducibile.