

Energia, mercato sempre più affollato

È arrivata anche la Dynameeting che in regione serve già 300 Pmi

Nuovo player eroga alle aziende in base all'andamento della Borsa elettrica. La corrente arriva dalla Svizzera. La stima: un fatturato da 150 milioni di euro

di Pietro Marangoni

BOLZANO. Nel già affollato panorama dei "players" che operano nel comparto della distribuzione dell'energia elettrica in provincia di Bolzano da qualche tempo si è aggiunto un nuovo soggetto. Si tratta della Dynameeting di Mila-

no che si aggiunge ai marchi da tempo presenti quali l'Ae Azienda energetica di Bolzano e Merano, la Seab, la Sel, la Eneco. La Dynameeting a livello nazionale conta già 6 mila clienti e in provincia di Bolzano conta sul gruppo Despar.

Ma Dynameeting, azienda giovane e aggressiva socia della svizzera Rätia Energie (con 100 anni di storia alle spalle), produce e gestisce reti ad alta ed altissima tensione interconnesse con la rete europea oltre a commercializzare energia verde (1,2 miliardi di Kwh nel 2003).

In Trentino Alto Adige ha già superato la soglia dei 300 clienti. Maggiormente presente nel vicino Trentino (dove fornisce energia elettrica all'80% dei produttori di porfido) ha chiuso l'anno aggiungendo al proprio portafoglio clienti aziende quali la Manveicoli industriali e la Dolomiten sportswear oltre ai già acquisiti Abbasciano, Salumificio Val Rendena e Calcestruzzi atesini.

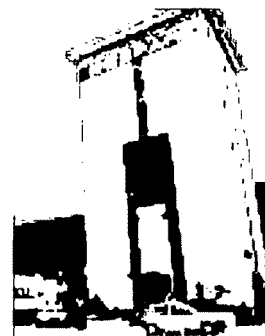
La mission di questo nuovo operatore, che si definisce "grossista e consulente specializzato" è quella di offrire alle piccole e medie imprese - target cui si rivolge - la fornitura di energia al miglior prezzo garantendo il miglior livello di servizio. E questo ancor più quest'anno operano nell'ambito della borsa elettrica. Il servizio sul quale la Dynameeting punta è la formula "Controcorrente" che modula le forniture proprio in base all'andamento della Borsa elettrica proponendo un prezzo mai superiore a quello determinato ora per ora dal Prezzo Unico nazionale. «Dynameeting - come sottolinea il suo presidente Renzo **Boschet** - è ora in grado di trasferire ai propri clienti tutte le opportunità offerte dai meccanismi della Borsa ossia il risparmio che si realizza tra il Prezzo unico nazionale e il prezzo di acquisto sul mercato vincolato che è stabilito dall'Autorità per l'energia».

Come altri operatori del settore la Dynameeting rivolge la propria offerta alle imprese con consumi superiori ai 100 mila Kwh. Attualmente è leader nella fornitura di energia detenendo il 20% del mercato liberalizzato. Punta a chiudere il bilancio 2004 con un fatturato che dovrebbe superare i 150 milioni di euro, raddoppiando quasi quello del 2003 quando si raggiunsero gli 83 milioni pari al

+ 180% rispetto al 2002.

LA GEOTERMIA PIACE

Nei giorni scorsi su iniziativa dell'Apa, l'Associazione provinciale dell'Artigianato e di Renertec si è svolto un convegno sul potenziale futuro della geotermia in Alto Adige. Nel confermare che la geotermia è destinata ad avere un futuro anche nella nostra provincia sono stati presentati alcuni progetti realizzati da imprese locali. Tra questi quelli della **Geoklima** che ha già installato impianti geotermici in case unifamiliari e della **Suntek** che ha all'attivo realizzazioni di maggiori dimensioni. un impianto ad energia rinnovabile è stato realizzato alla tenuta Manincor di Caldaro.



La centrale della Despar in via Buozzi. L'azienda è nel portafoglio clienti della Dynameeting

